



NEMESIS
Location

Formation

"Créer et gérer une entreprise de location de véhicules de luxe"

2024



03 20 79 73 42 - 06 49 48 75 32



contact@nemesis-location.fr



www.nemesis-location.fr/formation



10 allée de la Briqueterie, 59493, Villeneuve-d'Ascq

PRÉSENTATION

Notre formation "**Créer et gérer une entreprise de location de véhicules de luxe**" est le résultat de recherches et d'expériences des gérants en tant que dirigeants de l'entreprise **Nemesis Location**, entreprise de location de véhicules de luxe immatriculé sous le SIREN 909927287 et de leurs expériences antérieures en tant qu'anciens cadres, indépendants et diplômés d'universités.

Dans notre formation il vous sera exposé comment **créer, gérer, développer** et **pérenniser** un business dans la location de voitures de luxe. Tous les aspects du métier y sont abordés, ce qui permet après la formation une compréhension totale de l'activité.

L'objectif de cette formation est de permettre aux personnes qui l'ont réalisé de devenir **autonomes** sur le business de la location de voitures de luxe. Il existe très peu de documentation sur internet. Une grande partie de ce contenu est souvent très peu fiable ou obsolète.

Notre but est de proposer une formation complète incluant des modules **qualitatifs** et **d'excellence**. Grâce à nos formations, un grand nombre de personnes ont pu **concrétiser leur rêve d'entreprendre**. Aujourd'hui, ils ont leur propre entreprise, avec leur propre flotte, en pleine activité, et leur réussite témoigne du **succès de nos formations et de nos services**, comme en atteste notre réputation établie et les avis élogieux sur Google ou sur les réseaux sociaux.

LES ÉTAPES

Pour ouvrir votre agence de location de voitures de luxe

3- Formation

Je réalise ma formation et bénéficie de tous les modules



4- Création

Je crée ma société, j'organise mon planning et mets en place mon plan marketing avec Nemesis



6- Lancement

Je loue mes véhicules et me développe en bénéficiant de l'accompagnement Nemesis



5- Fournisseurs

J'établis mes partenariats et m'approvisionne en véhicules



1- Contact

Je prends contact avec Nemesis en faisant une demande de rappel



2- Pack

Je choisis mon pack de formation et valide mon projet



 Durée moyenne du processus : 1 à 3 mois

LES PLUS NEMESIS



Des clients satisfaits



La meilleure formation du marché



Des formateurs experts



Un suivi personnalisé



Une expertise et un savoir-faire



Un puissant réseau

CONTENU DE LA FORMATION

INTRODUCTION

 15 min.

- Présentation des gérants et de leurs parcours
- Présentation de l'entreprise
- Présentation de la formation et des objectifs
- Sommaire

PARTIE I : JURIDIQUE

 2 heures.

- Adéquation Homme / Projet
- Aide à la création et financement du projet
- Etude juridique
- Etude fiscale, sociale et patrimoniale
- Les formalités pour entreprendre

PARTIE II : OBJECTIFS, PRÉVISIONS ET STRATÉGIES

🕒 2 heures

- Etude de marché
- Stratégie de développement
- Moyens humains, matériels et immatériels
- Prévisions financières et outils de gestion
- Conduire son étude de marché en 9 points détaillés
- Etude des objectifs personnels et professionnels afin d'optimiser les stratégies à adopter
- Aide à la réalisation du compte de résultat

PARTIE III : FOURNISSEURS, ASSURANCES ET CONFORMITÉ LEGALE

🕒 2 heures.

- Présentation de toutes les méthodes d'approvisionnement en véhicules
- Choisir sa méthode d'approvisionnement
- Présentation de nos bases de données et listes fournisseurs
- Aide à la mise en place de process de prospection et de sélection qualitative de fournisseurs
- Méthodologie d'approche et de tenu de tableaux de suivi via les outils Google Sheets, Excel Pack Office et autres tableurs.
- Prévention sur les dérives du marché et comment éviter les prestataires peu fiables

- Méthodologie pour être sélectif et trouver des partenaires de confiance
- Négociation avec les fournisseurs
- Fonctionnement des assurances automobiles professionnelles de la location (RC Pro, assurance flotte, assurance corporelle, assurance matérielle, ...)
- Responsabilité des parties en cas de sinistre
- Documents légaux obligatoire à la circulation
- Contrat de location
- Franchises et cautions

PARTIE IV : IDENTITÉ D'ENTREPRISE

 1 heure.

- Définition d'identité d'entreprise
- Le Personal Branding
- Méthodologie pour réaliser une identité forte et unique
- Trouver son avantage concurrentiel
- Comment se démarquer de la concurrence
- Créer une image de marque
- Protéger et déposer son nom et son logo auprès de l'INPI

PARTIE V : COMMUNICATION & MARKETING

 1 heures

- Stratégie et plan d'actions commerciales
- Optimisation de la stratégie commerciale et marketing
- Communication de votre entreprise et les bases de la communication digitale et physique
- S'adapter à chaque cible et savoir utiliser les réseaux sociaux adaptés à son activité
- Bien utiliser les réseaux sociaux en comprenant leurs algorithmes pour gagner en notoriété de manière organique
- Créer un plan de communication digital
- Mise en place de stratégies AdWords et optimisations
- Mise en place d'une stratégie commerciale de communication physique

PARTIE VI : CONSEILS GÉNÉRAUX

 1 heure 30.

- Comprendre les responsabilités du chef d'entreprise
- Prendre conscience des responsabilités pénales et civiles qui pèsent sur le dirigeant
- Sensibilisation sur le devoir de prendre connaissance des normes et de la réglementation en vigueur
- Calculer son seuil de rentabilité et optimiser ses bénéfices
- Déterminer son besoin en fond de roulement
- La gestion d'une agence

- Méthodologie et mise en place de process pour les locations de véhicules
- Méthodologie et mise en place de process pour les retour de véhicules de location
- Sensibilisation sur les conditions d'entreprise à tenir auprès des clients
- Retour d'expérience et anecdotes

CONCLUSION

 15 min.

- Récapitulatif des points clés de chaque partie
- S'assurer de l'assimilation de la formation

TEMPS LIBRE

- Temps libre pour toutes les questions subsistantes

LES POINTS FORTS

- **La découverte et le développement** : Les formateurs professionnels décrypteront chacun des six grands thèmes de la formation
- **L'action** : Mise en situation de prospection et négociation fournisseur durant la formation.
- **L'échange entre pairs** : Vous profiterez de la formation pour développer votre réseau professionnel avec les autres participants.
- **L'accompagnement post-formation** : Vous pourrez à l'issue de la formation bénéficier d'un accompagnement individuel et personnalisé de 6 ou 12 mois pour lancer, développer et pérenniser votre activité.
- **Les documents fournis post-formation** : Vous recevrez un e-book (livre numérique) en guise de support, les contrats commerciaux, les conditions générales de ventes, les bases de données fournisseurs et les documents administratifs utiles à la bonne gestion de la société. (en fonction du pack)
- **La mise à disposition de notre réseau professionnel** : Possibilité d'être mis en relation avec des professionnels de notre réseaux (comptables, avocats, graphistes, web designers, photographes, ...)

MÉTHODES MOBILISÉES

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Formation collective en présentiel et distanciel
- Présentation conceptuelle et mis en application
- Pédagogie active favorisant le partage d'expériences des gérants

MOYENS ET OUTILS PEDAGOGIQUES

- Supports de cours (Powerpoint, e-book et notes)
- Vidéos pédagogiques
- Pochettes avec documents d'appuis pour suivre la formation
- Vidéoprotectons et paperboard
- Accès au groupe WhatsApp Business



Formation très
professionnalisante dans le but
de créer et développer une
activité professionnelle

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES



CIBLE

- Demandeur(se) d'emploi
- Salarié cherchant une reconversion professionnelle
- Salarié cherchant une activité complémentaire
- Professionnel cherchant à développer une nouvelle activité



PRÉ-REQUIS

- Avoir une idée formalisée et cohérente avec soi-même et son projet
- Savoir lire, écrire, compter connaître les règles de calcul de base
- Fibre entrepreneuriale, autonomie et forte motivation



DURÉE

- Formation de 8 à 10 heures en présentiel ou distanciel
- Accompagnement personnalisé post-formation de 6 ou 12 mois

À PROPOS DE NOUS

Nemesis Location

Agence de location de véhicules de luxe à Lille.

Vivez une expérience unique au volant d'une de nos voitures haut-de-gamme.

Profitez également de nos formations d'excellence, et devenez loueur de voitures de luxe en créant votre agence.

CONTACT

Coordonnées

Agence

10 allée de la Briquetterie

59493, Villeneuve-d'Ascq

03 20 79 73 42

06 49 48 75 32

www.nemesis-location.fr

contact@nemesis-location.fr

